

Voigt Deutschland GmbH sucht einen Sales Manager (m/w/d)

als Verstärkung für das Hamburger Sales-Team.

Wer sind wir:

Die Voigt Deutschland GmbH ist ein im internationalen B2B-Segment tätiger Full-Service-Druckdienstleister. Als zuverlässiger Partner stehen wir unseren Kunden im kompletten Prozess von der Idee bis zur Montage kompetent zur Seite. Mit unserem Know-how entstehen durch effiziente Planung, eine erprobte Logistik und international agierende Montaget Teams optimale Lösungen für die Umsetzung der Kundenidee.

Die Schwerpunkte unserer Arbeit liegen hierbei am Point-of-Sale, im Bereich der Außenwerbung, Printed Interior sowie bei Just-in-Time-Produktionen für den Messe- oder Eventbereich. Großformatiger Druck bzw. Large Format Print ist unser Zuhause. Ob es um Werbedisplays aus Pappe für den Lebensmitteleinzelhandel oder um weltweit versendete Kampagnen für unsere Retail-Kunden geht, wir sind schnell, gut und effizient.

Dein Aufgabengebiet bei uns:

- Eigenständige Akquisition von Neukunden sowie Betreuung von Bestandskunden
- Ausschreibungs-, Angebots- & Projektverfolgung
- Proaktive Vertriebs- & Marketingumsetzung
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Projektkoordination von der Kalkulation über die Angebotserstellung und Produktion bis hin zur Montage

Das erwarten wir von dir:

- im besten Fall eine Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung/Studium oder mediengestalterische Berufsausbildung
- dienstleistungsorientierte Kundenbetreuung
- Langjährige Erfahrung als Sales Manager in eigenständiger Neukundengewinnung und Betreuung von Kunden, vorzugsweise im Bereich Großformatdruck
- Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke
- Repräsentatives Auftreten und sehr gute Networking Skills
- selbstständiges und zielorientiertes Arbeiten sowie Teamfähigkeit
- gute MS-Office- und Englischkenntnisse
- CRM sollte dir auch etwas sagen

Das bieten wir dir:

- einen sicheren Arbeitsplatz mit grenzenlosen Möglichkeiten
- die Möglichkeit der Weiterbildung
- ein dynamisches Team mit flachen Hierarchien
- ein Arbeitsumfeld in dem du deine Kompetenzen, Ideen und Erfahrungen einbringen kannst und sollst
- eine angenehme Arbeitsatmosphäre
- eine attraktive Office Lage direkt an der Außenalster in Hamburg (Winterhude)
- flexible Arbeitszeiten und Homeoffice
- ein Macbook und Iphone (auch zur privaten Nutzung)
- einen Firmenwagen mit 0,5 % Versteuerung (auch zur privaten Nutzung)
- eine attraktive und leistungsorientierte Vergütung (ohne Deckelung) sowie Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge und vermögenswirksamen Leistungen

Wenn du dich angesprochen fühlst, freuen wir uns darauf dich kennenzulernen!

Sende deine Bewerbung mit Angabe deiner Gehaltsvorstellungen sowie deines frühestmöglichen Arbeitsbeginns

an: kk@voigt-deutschland.de

Rückfragen gerne an:

Voigt Deutschland GmbH, Körnerstraße 34, 22301 Hamburg (Winterhude)
Krzystof Kaminski, Tel.: +49 40 999 999 049